



Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

**Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации**

Олимпиада школьников РАНХиГС

Заключительный этап

Класс: 9

Профиль: ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ

Фамилия: КОЗЬМИНА

Имя: ЛЮБОМИРА

Отчество: ЮРЬЕВНА

Страна: РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

Регион: МОСКВА

ВСЕГО СТРАНИЦ

17

ПОДПИСЬ УЧАСТНИКА





Задача 1.

Из условий задачи:
Стартовый капитал 500.000 руб.

Затраты:

- Аренда зала (мес)
- За косметический ремонт и оформление зала
- Оборудование
- Мебель
- Капитал и запасы
- Сумма на непредвиденные расходы

Ежемесячные расходы около 130.000 рублей

1) По условию все ежемесячные расходы (130.000 руб) входят: аренда зала.

- Коммунальные услуги
- Зарплата администратору
- Закупка расходных материалов.
- уборка
- Обновление игр и книг

Большая часть трет. из этой суммы будет уходить на аренду зала около 50. предположим, что около 50.000 руб. в месяц. Около 10.000 руб. будет уходить на коммунальные платежи, 30.000 з.п администратору, 10.000 руб. будет уходить на обновление игр и книг (потому что для коворкинга это одна из главных статей прибыли) На уборку в месяц может уходить около 5000 руб. и оставшиеся 25.000 руб. будут уходить на расходные материалы (т.к. это тоже основной источник заработка).





В итоге из стартового капитала (500.000 руб.) на ежемесячные расходы бюджет уходит 130.000 руб (из условий) Останется 370.000 руб. на прочие с затратами (косметический ремонт и оздор. зона, оборудование, мебель, и непредвиденные расходы) Вероятнее всего на ремонт, оборудование и мебель уйдет большая часть суммы:

- Косметический ремонт и оздоровление (100.000 руб) т.к атмосфера и внешний вид очень важно в местах такого рода, поэтому внешний вид должен привлекать покупателей.
- Оборудование (в него входят настольные игры и много и на которое тратится 10000 ежемесячно) из стартового капитала можно ^{потратить} выложить 70000 руб. т.к удобства стурет, уютные зоны тоже важно для комфорта покупателей.
- Мебель очень дорогая поэтому на нее уйдут около 100.000 руб. (она покупается не долгое время)
- К непредвидимые расходы очень важный аспект затрат и откажется надо много, т.к много бизнес это рисан, поэтому откладываемся оставшиеся 100.000 руб.

2) По посещат бюджет 400 человек, сред. время проведения 3 часа. Кворкит должен окупаться то есть как минимум приносить ежемесячно прибыль 130.000 руб на покрытие расходов + доход для покрытия стартового капитала + 370.000 руб.



1 час коворкинга должен стоить 420 руб.
Тогда $420 \cdot 3 = 1260$ бюджет в среднем с каждого посетителя

$1260 \cdot 400 = 504\,000$ бюджет дохода с коворкинга только за час посещения при условии ежемесячно.

Но с бюджетом доход с продаж и еды и напитков. Из-за чего в конечном итоге весь весь баланс бюджет сдвинуть на каждый месяц.

Но это идеальная т.к. здесь молодежного коворкинга а у молодой части населения не будет столько денег для посещения этого коворкинга и это бюджет не будет.

Следующим ~~бюджет~~ поставит цену 150 руб. час тогда $150 \cdot 3 = 450$ руб в среднем с каждого посетителя коворкинга

$450 \cdot 400 = 180\,000$ бюджет приносит дохода в месяц коворкинга (стоимость часовой аренды 50.000 руб. в месяц, а за год это покрывает весь стартовый капитал) выгоднее ставить более высокую цену за посещение 1 часа, т.к. у этого поколения нет лишних затрат на такую категорию траг. А из-за низкой цены хорошего сервиса и время пребывания клиентов, у такого коворкинга бюджет хороший поток клиентов, также доход

Ответ: 150 руб/час.

3) 1. Сделать вид компании или что-то на подобии куда можно приходить потратить деньги и праздновать как никто свободнее. В вид компании



у этой компании будет свое заданное место, что очень удобно для компаний при издании где рождение, чтобы люди и выбрали эти виды компания там должны быть свои условия которые нет при обычном тарифе. Например метрирование книги или игр которое можно где-то посмотреть. Такой вид тарифа может стоить +150 руб. Разница не сильно большая между обычным тарифом, но из-за качества выскатся, поэтому брать что-то эксклюзивное (такое качество всегда есть у такой части населения) такой тариф будет популярен.

2) Предлагать посетителям книги или игры которые им понравились. Это будет пользоваться популярностью так как если в коробке будет много эксклюзивов и интересных книг / игр тогда будет желание приобрести это себе. Продажа будет с низкими т.к. люди это посмотрели смогут оценить и не затратит время не по делу где это купить.

Уточнение для первого предлагается тогда будут оплачивать 150 руб за вид компания, то есть за условия что они предоставляется (эксклюзивное развлечение и заданное) и не за само время.

Объявление для пункта: где реализация



это идея не такая большая сартовый капитал и большие расходы чья рискаю но великие эксклюзива бюджет приносить прибыль. Например для компании которая хочет отпраздновать день рождения вот тогда взят тариф был компании т.к они смогут не отвлекать других в чье течение времени время, а также использовать эксклюзивное развлечения. Для этой цели за цену надо отвести отдельную территорию по этой компании на это уйдут небольшие затраты на рекламу около 15 000 руб. 30 000 руб. А также будут еще месяц чья плата 15.000 руб на покупку эксклюзивных игр/книг чтоб этот тариф прогон хаяти водичать для получения новых развлечений. Итого в первый месяц затраты 45.000, далее 15000 руб. Оценится это. В среднем около 150 чья чья бюджет водичать этот тариф \Rightarrow 45000 прибыль ежемесячно и бюджет точка безубыточности послед. месяцев такой тариф бюджет приносить прибыль около 30000. Он будет популярней среди компаний грузин, а также с х кому нужна уединенность где работать например, так же из-за новизны каждый месяц новых эксклюзивных развлечений это будет привлекать людей.

→ Ответствие второго пункта:



2 вариант поможет увеличить прибыль, потому что на него требуется еще меньше стартового капитала около 15000 руб ежемесячных расходов но при этом из-за удобства приобретенный ~~то~~ эксклюзивных товаров и экономии времени люди будут пользоваться этим, если сделать цену в ~~1~~² раза то будет точка 30000 без учета чистых г.и прибыль будет 225000 ежемесячно, а чисто в при боти ~~2500~~ 15000 что выгодно если вкладывать в это больше стартового капитала, и ежемесячных расходов то и прибыль будет больше.

То будет популярно из-за того, что человек в интернете смотрит на компьютер а можно его приобрести что очень удобно, и можно приобрести в любых магазинах.



Задача 2.

условие задачи

Рождество семьи без налогов:

90.000 З.П с учетом премии (налог)

40.000 с премии морская

январь повар - 380 000 по договору ГПК

150 000 З.П компьютера директора (налог)

З.П за один месяц $26.000 \cdot 2 = 52.000$ за июль август
- 10% на подушную безопасность от ОР

ОР = 90 000 руб. + 102 000 КП = 192 000 валютки и
обязательных расходов + 9000 подушная безопасность.

желательные расходы: РВВ - 13 000 ; РСВ 12 000 ;

РКВ - 22 000 руб.

Три варианта формирования расходов:

1 Вар ОР + КП + РВВ

2 Вар ОР + КП + РВВ + РСВ

3 Вар ОР + КП + РВВ + РСВ + РКВ

Курс доллара при покупке 82,64 руб.; при продаже
77,53 руб.

1) При первом варианте: весь ^{регулярный} доход семьи: 240 000
с ЗП мам и папы + ~~40 000~~ ~~страховые~~ ~~освоение~~ на
регулярной зарплате:

$$ОР + КП + РВВ = 205 000 \quad | \quad 240 000 - 205 000 = 35 000$$

Стоимость вариант 1 ~~профицитный~~ также + 9000
на ~~принадлежит~~ подушную безопасность, в итоге
26 000, 1 вариант ~~профицитный~~.



2 вариант: $OP + КП + РВВ + РСВ = 226000$ (с 10% на покупку безопасности) $240000 - 226000 = 14000$
такой вариант формируются расходов продвигат.

3 вариант: $OP + КП + РВВ + РСВ + РНВ = 248000$ (с 10% на покупку безопасности) $240000 - 248000 = -8000$
руб. Такой вариант является дефицитным.

Задача 2, пункт 2.

Финансовая цель = 508 236 (5150 долларов)

При первом варианте: $OP + КП + РВВ$ у семьи остается 26000\$. Полагаем, что на покупку на 10 месяцев \Rightarrow сейчас 26000\$ у семьи 10 месяцев

$\Rightarrow 260000$ они имеют + 52000 заработает год + 380000 годовая = 692000 они смогут накопить за этот период при этом с сильной экономией и расходами уменьшится уровень жизни из-за инфляции и риска увеличения цен на поездки (теперь дешевле покупать билеты)

При втором варианте: остается $14000 \cdot 10 = 140000$ они имеют до поездки + годовая 380000 + 52000 за работу годки летом + 40000 с ренератор. можно каждый месяц. Этот вариант самый подходящий, т.к. семья оставляет + высокий уровень жизни, у них получается накопить и риск не такие большие.



Продолжение 2 задания пункта 2

3 вариант семье не выгоден т.к. они т.к. дисконтный + при нем семье не известно, что важно потому что тогда риск очень велик, что поездка не состоится ввиду того, что при зов та, что угодил рост цен на поездки, рост курса валюты, непредвиденные обстоятельства которые не сможет покрыть подушкой безопасности, что очень плохо, поэтому этот вариант самый не подходящий.

Возможности у первого варианта: большое количество денежных средств которые можно вложить или в поездки или в другие вещи.

Возможности второго варианта: не менять уровень жизни из-за экономии, и переждать из-за рисков роста цен т.к. в запасе будут дополнительные денежные средства. Возможен еще 3 вариант: не менять уровень жизни.

Самый комфортный вариант накопления 2.

3) Да смогут так как ^{накопится} и первоначально вклада второй вариант потому что: с годового (3.1) налив КИФЛ 13% = 11700 ^{к за год} анал. с 3.1. КИФЛ 13% = 2,34.000 за год 140.400

С постоянным годовым доходом у них будет оставаться:



продолжение задания № 2 пункта 3.

При втором варианте у семьи остается 14 000 в месяц. За 10 мес. которые есть у семьи чред выплаты на поездку это 140.000 (при всех расходах) ~~так~~ но при этом были без уплаты НДФЛ = 312 000 своих доходов.

Такие выплаты был на подарок 380 000 по НК ~~так~~ есть из него вычитается 15 200 = 364 800 остается из них вычитается 172 000 которое остается при вычете НДФЛ
 $14\ 000 - 312\ 000 = -172\ 000$ руб

⇒ 192 800 остается у семьи.

+ 400 000 за рентиторство мамы из которого вычитается 52 000 за НДФЛ = 348 000 остается

$348\ 000 + 192\ 800 = 540\ 800$ этого хватает на поездку по таким судам ~~52 000~~ с заработной дочери с учетом и 5 240 вычета НДФЛ

~~Так что даже с учетом риска повышения~~

Так что семье хватает на поездку.



Пункт 4 задачи 2.

1) Первый и более вероятный риск это повышение цен на газ из-за ситуации в Англии и из-за того что цены на газ растут к началу 2026 года к началу 2026 года цены могут вырасти (значительно)

Способ минимизации риска отказать от более чем, надо на графике показать именно для количества и параллельно следить за ценами, чтоб в случае скачка в рост перейти на 1 план формирования рисков.

2) Риск изменения валютного курса, при сильном удешевлении цен доллара (повышение) из-за этого будет очень дорого, поэтому если надо поехать почитать доллары на оттоке денег во время скачка цен доллара, потому что перед самым поездкой он может повыситься в цене и поездка будет значительно дороже

б) 1 финансовый инструмент вклад в банк (срочный вклад до 1400000 руб) у семьи есть 10 месяцев на получение процентов с вклада, этот финансовый инструмент без риска (с страховкой) то есть семья гарантированно получит свои деньги а также проценты с них, свое надо положить деньги в банк с начислением процентов ежемесячно для получения минимальной прибыли.



Продолжение задания 2 пункта 5.

~~Вклады под~~ 2 варианта со своим инструментом:

~~Для хранения все денежные средства
распределяются по разным счетам в
разные банки под разные проценты и~~

~~Вложить~~
 Положить деньги в облигации т.к. это ОФЗ
 гос. то деньги точно будут возвращены
 и у семьи будет уверенность на будущее.

Вывод: удобнее первый способ. т.к. у семьи
 будет уверенность в будущем и все
 денежные средства, а также из-за малого
 срока, ~~то~~ это способ удобнее из-за
 больших процентов

Задание ~~№~~ 4 пункт 2

1) ~~Положить деньги под вклад~~

2) Потратить деньги от продажи доли т.к. она
 перешла 2,5 года назад и за это время
 можно было получить ~~то~~ недвижимость, которую
 можно ~~куп.~~ приобрести, чтоб не выплачивать
 налоги ~~просто~~ в таком варианте лучше

1) вложить деньги (например в ценные бумаги)



Задача 3.

- 1) 1) Признак грамматические ошибки "родители"
2) Признак если отправлена заявка то срок не может быть 1 час на подготовку, в официальных письмах дается срок как минимум сутки, а ограниченное время нужно чтоб закрутит человек.
3) Признак в поиске слова есть 1 специально чтоб ее ~~не~~ слова по форме заметит и слова воглажена или неможная.
4) Признак ребенок не может подвизидать письмо в детский лагерь, это должно быть родители, также если заявка оставлена родителями то письмо точно не должно быть приложено ребенку.
- 2) 1. Юля могла обратиться в службу поддержки Госуслуг, обзвонив всю организацию.
2. Юля могла пойти в отделение мэрии "мой город" там подать заявку на обучение всех детей.
3. Юля могла самостоятельно в личном кабинете Госуслуг посмотреть все свои заявки.
- 3) Машеньки могли убедить Юлю забрать деньги из дома, потому что представлялись представителями детского лагеря Солнышко. Они сообщали ей, что для покупки билетов нужно



Продолжение задания 3 (пункт 3)

В детский лагерь надо внести некоторую сумму, т.к. из-за долгого ответа невозможно ее получить полностью. Бесплатной путевки стало невозможным, а из-за долгой раздумий цена путевок может увеличиться еще больше, поэтому надо было пойти дальше перевести деньги за путевку в детский лагерь «Солнышко». У Юли были дома деньги только наличными средствами, из-за чего Юля в срочном порядке пошла к банкомату, чтобы пополнить деньги на счет мамочки. Но на улице не случилось Юле, она встретила Диану, которая обзвонила ее всю ситуацию и смогла приобрести по кругу. Если бы не Диана Юля перевела бы деньги наличными.

Задание 4.

$$\text{ИДРЛ Анны } 13\% = 1\,400\,000 \cdot 13\% = 182\,000 \text{ руб}$$

$$\text{ИРРЛ Анна с продажи дачи } 15\% = 3\,700\,000 \cdot 15\% = 555\,000 \text{ руб.}$$

часть ИДРЛ с продажи жилья (число рыночного значения) 165 000 налоговых вычетов

$$\text{ИДРЛ Михаила } 15\% = 2\,500\,000 \cdot 15\% = 375\,000 \text{ руб.}$$

$$\text{ИРРЛ Михаила с процентов } 15\% = 2\,700\,000 \cdot 15\% = 405\,000$$

также можно получить налоговый вычет

$$121\,500 \text{ налоговых вычетов}$$



Продолжение задания 4.

Итого: $182\ 000 + 283\ 500 + 375\ 000 + 390\ 000 = 1\ 230\ 500$ руб составит НОЧЛ Михаила и Анны с учетом налога во. включена.

Задание 5.

1) По формуле сложных процентов $120000 \cdot \left(1 + \frac{0,10}{1}\right)^4 = 120000 \cdot \left(1 + \frac{0,10}{1}\right)^4 = 175\ 692 \cdot 0,84 = 702\ 768$

$702\ 768 : 0,84 = 175\ 692$ должен бюджет и микрофинансовую организацию Егор и $87\ 846$ как свое пособие

2) Риск не найти работу после ~~или~~ получения образования, тогда человек не сможет оплатить кредит

2 Риск человек не сможет получить образование (например не сдать зачет и его отчислят)

3 Риск банкротства банка, из-за чего все заемщики придется самому оплачивать образование на что вероятнее всего не будет никаких средств.



Задача 6.

1)

1.1. $15\% \text{ от } 250\,000 = 37\,500 \text{ руб.}$

1.2. $200\,000 \cdot 5 \text{ года} = 1\,000\,000 \text{ в итоге } 1\,150\,000$

1.3. $+ 250\,000$ ^{внесет банк и Ангелина получит}
^{за ипотечностью}

$$1\,150\,000 + 37\,500 = 1\,187\,500 + 250\,000 = 1\,437\,500$$

В первом случае максимум вклада 250 000 и по условию сказано, что семья получит 15% от макс. суммы $\Rightarrow 37\,500$

Во втором пункте есть страхователь и сможет сделать взнос потому что будет платить иждивением 250 000 руб. банк полностью закроет все взносы иждивенки получат всю сумму. В условии сказано что Зестракована мама и Ангелина \Rightarrow из-за факта которая и иждивена маму Ангелины и иждивенности банк взносит 250 000 руб, и из-за того что Зестракована мама Ангелины теперь с иждивенности \Rightarrow вносится по условиям банка принцип по которому мама не может продолжать делать взнос, все оставшиеся взносы покроем банк (мама стала иждивенкой на 2 году взносов \Rightarrow остаток через год который покрывает банк)

В третьем пункте складываем все суммы, что получит Ангелина по окончанию договора



Задача 6 прогол жести (пуа к + з)

3.1 Программа накопительного страхования жизни позволяет человеку дать 1) уверенность в том, что ему вернут все его вносимые средства + проценты накопленные за все время
2) Дать уверенность, что если случится что-то случится (в плане здоровья) он получит за это возмещение, что важно в домохозяйстве т.к. там можно кому-то не быть. Также как и у себя человек может некому дать кому-то серьезную травму.

3.2. 1 Риск: ~~не~~ банкротство банка, выпущенные облигации ~~могут~~ не получить свои денежные средства обратно если банк не дал страховку, что при банкротстве банк или других случаях денежных средств варианты решения будут возвращены.

2 Риск У владельца может не быть денежных средств для вноса взносов, из-за чего у него будет больше проблем с финансами, т.к. такая программа не финансируется фондом и забраться деньги будет тяжело.

